



## (JUNIOR) SALES ANALYST (M/W/D)

VOLLZEIT, HYBRID

### DAS SIND WIR

---

**be quiet!** ist eine Hardware-Marke der Firma Listan GmbH, eines deutschen Unternehmens mit Tradition und Erfahrung seit dem Jahr 2000. Mit Hauptsitz in Glinde bei Hamburg sowie 3 Niederlassungen auf 3 Kontinenten gehören wir zu den besten PC-Hardware Anbietern weltweit: **be quiet!** ist der Marktführer in Deutschland sowie unter den Top-5 PC-Hardware Marken der Welt. Wir bieten privaten und professionellen Anwendern ein anspruchsvolles Angebot an Computerzubehör in den Bereichen Stromversorgung, Gehäuse und Kühlung von Desktop-PCs.

Mehr über uns und die Marke **be quiet!** kannst du auf unserer [Homepage](#), auf [YouTube](#) oder auf unseren Social Media Seiten erfahren.

Unser gemeinsames Ziel bei Listan ist eine langfristige und nachhaltige Unternehmensentwicklung. Dafür brauchen wir engagierte und begeisterte Menschen, mit denen wir unseren erfolgreichen Weg fortsetzen.

### DAS ERWARTET DICH

---

- Vielfältige Entfaltungsmöglichkeiten in einem dynamischen Umfeld
- Ein motiviertes und erfolgreiches Team, das wie eine Familie zusammenarbeitet
- Erlebe die Faszination der internationalen und multikulturellen Atmosphäre
- Kurze Kommunikationswege, flache Hierarchien und eine offene Unternehmenskultur, die Dein Engagement wertschätzt
- Flexibilität für Deine Work-Life-Balance: Profitiere von bis zu 40 Prozent Homeoffice- und Remotearbeit
- Exklusive Vorteile: Hansefit, Mitarbeiterrabatte, Getränkeversorgung, frisches Obst und einen Essenszuschuss

## DAS GIBT'S ZU TUN

---

- Direkte Zusammenarbeit mit dem Chief Revenue Officer (CRO) in der Analyse und Steuerung der Sales-Performance über alle Regionen, Produktgruppen und Vertriebskanäle
- Eigenverantwortliche Analyse der Kunden-Performance (z.B., Umsatztrend, Verfügbarkeit, Kunden-Profitabilität) und Ableitung von Handlungsempfehlungen für den Bereich B2B-Sales
- 360°-Analyse aller relevanten E-Commerce KPIs (z.B., Sichtbarkeit, Abverkauf, Marketing-ROIs) zur Optimierung der Sales-Performance im Bereich B2C-Sales
- Kontinuierliche Weiterentwicklung bestehender Sales Performance Reportings, sowie aufschlussreiche Visualisierung von Daten via MS PowerPoint oder PowerBI
- Periodische Ausarbeitung von Sales Forecasts und Simulationen und Tracking der Actuals vs. Forecasts mithilfe von Excel und fortgeschrittenen Planungs-Tools wie Streamline
- Ausbau neuer Möglichkeiten der Datenaufbereitung und -analyse via AI, um die Qualität von Handlungsempfehlungen zu verbessern bei gleichzeitiger Steigerung der Effizienz im Sales
- Funktionsübergreifende Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, insbesondere Sales, IT und Controlling, um datengetriebene Handlungsempfehlungen in der Organisation umzusetzen

## DAS BRINGST DU MIT

---

- Du verfügst über ein sehr gutes abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Volkswirtschaft, Informatik, Ingenieurwesen oder einem ähnlichen Schwerpunkt
- Berufserfahrung bis zu 3 Jahre konntest du bereits in einem analytisch herausfordernden Umfeld, z.B. in einer Unternehmensberatung, im Consumer-Goods Bereich, oder im Growth Start-Up sammeln
- Dich begeistern Zahlen und du hast eine schnelle Auffassungsgabe
- Du hast sehr gute Kenntnisse in MS Excel und PowerPoint, Grundkenntnisse in PowerBI und/oder Stackline hilfreich
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind sehr gut
- Dich zeichnet ein offenes, kommunikationsstarkes Auftreten entlang aller Hierarchieebenen auch im internationalen Umfeld aus

## WANN ES FÜR DICH LOS GEHT

---

Die Stelle ist ab sofort zu besetzen. Wir freuen uns auf deine spannende Bewerbung (Vergiss deine Gehaltsvorstellung bitte nicht!) per E-Mail an: [bewerbung@listan.de](mailto:bewerbung@listan.de). Wenn du Fragen hast – gerne: sprich mit Christina Groenewoud, People & Culture Manager (+49 170 4299727) oder schreibe uns. Wir freuen uns von dir zu hören!

### Listan GmbH

Wilhelm-Bergner-Str. 11c  
21509 Glinde  
Telefon: +49 40 736 76 86 0  
[www.bequiet.com](http://www.bequiet.com)

